



(Senior) Relationship Manager (m/w/d)

Vollzeit

Seit 2013 bieten wir Alternativen zu Bankangeboten. Unsere Kunden sind kleine und mittelständische Unternehmen, vorrangig in der D-A-CH-Region, die für unterschiedliche Anlässe alternative Finanzierungslösungen suchen. Werden Sie als erfahrener Firmenkundenbetreuer Teil unseres erfolgreichen Teams und unterstützen Sie KMU mit unseren vielfältigen Working-Capital-Lösungen.

Ihre Aufgaben

Als Teil unseres Finanzierungsteams übernehmen Sie vielfältige Aufgaben, die entscheidend zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen. Zu Ihren Kernaufgaben gehört es, sowohl Neukunden zu akquirieren als auch bestehende Kunden selbstständig durch den gesamten Finanzierungsprozess zu begleiten. Sie begeistern Neu- und Bestandskunden für unsere Working-Capital-Lösungen, bearbeiten eingehende Anfragen, führen Bonitätsprüfungen durch und sind zentraler Ansprechpartner für unsere Geschäfts- und Kooperationspartner.

Innerhalb Ihres Teams tauschen Sie sich regelmäßig über Marktneugigkeiten aus und entwickeln Akquise- und Vertriebsstrategien, die Sie innerhalb des Unternehmens präsentieren. Dieser verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgabenbereich bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten in einem dynamischen Umfeld einzubringen.

Ihr Profil

Sie sind ein echtes Vertriebstalent und streben danach, Ihren Kunden stets den bestmöglichen Service zu bieten. Mit umfangreicher Erfahrung in der Unternehmensfinanzierung sowie in Ihrer zukünftigen Vertriebsaufgabe bei der ProNoblis bringen Sie wertvolles Wissen in unser Team ein. Sie haben sich bereits in der Steuerung und Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen und -maßnahmen bewährt und verfügen über fundierte Kenntnisse in der Unternehmens- und Bilanzanalyse.

Dank Ihrer analytischen Fähigkeiten können Sie neue Anfragen sehr gut durchdringen und beste Lösungen anbieten. Auch vor klassischer Kaltakquise haben Sie keine Scheu, sondern möchten mit Ihrem Pioniergeist unseren neuen Standort in Hamburg aktiv mitgestalten und vorantreiben.

Weitere Informationen

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an hr@pronoblis.com – Ariana Vorderwülbecke